

赣鄱彩风

践行微光公益善举 向乐善好施者致敬

超千位“江西好人”获帮扶奖励金

本报记者 王世让

近日,江西省道德模范与“身边好人”现场交流活动暨2022年第四季度“江西好人”发布仪式在景德镇举行。2022年第四季度“江西好人”共有40事迹41人光荣上榜。他们展示了平

凡英雄的风采,大力传播真善美、传递正能量,他们的一言一行影响着身边的每一个人,凝聚起崇德向善的时代力量。

据统计,江西体彩近年来积极履行社会责任,将“公益体彩·责任先行”的理念融入江西精神文明创建工作

中,自2017年6月开始持续助力江西好人帮扶公益活动。截至2022年12月,江西体彩累计已向1032位“江西好人”发放帮扶奖励金309.6万元。

一个个无私奉献的好人事迹、一个个感人至深的好人故事。每一位“江西好人”的事迹都触动观众的心,现

场观众纷纷表示,要向“江西好人”学习,发扬中华民族的优良传统。

伟大出自平凡,平凡造就伟大。承载着公益使命的中国体育彩票,有着和“江西好人”一样的公益初心。江西体彩积极融合发布仪式开展“微光行动”,在活动现场设置了公益主题背景板,利用公益宣传展架、责任彩票宣传册等方式全方位宣传体彩公益品牌,工作人员向前来参加活动的观众讲解“公益体彩 乐善人生”的品牌公益理念。此外,活动现场设置了品牌宣传推广区,只要贴上“体彩公益爱心贴”,即可获赠体育彩票一张,引来不少观众参加。

活动现场,体彩中心除了向每位当选的“江西好人”送上了体彩“帮扶奖励金”,还为他们准备了公益彩票和体彩定制口罩,以此来表达对好人的敬意。“江西好人”在现场体验体彩顶呱刮开票,感受公益体彩的魅力。

正如活动现场的公益展板上展示的“公益体彩 爱心直达”,近年来,江西省体彩中心持续助力“江西好人故事会”,结对帮扶“江西好人”,把好事、好事带到基层群众身边,用实际行动诠释“公益体彩、乐善人生”的品牌理念。



“江西好人”体验体彩顶呱刮开票。

江西体彩供图

荆楚彩风

体彩店的广告上了公交车 ——记湖北体彩代销者张子威

本报记者 邹丽

在人生的奋斗过程中,你所追逐的光芒是什么?湖北“90后”代销者张子威的创业可谓几经周折。1991年出生的张子威,曾打过杂、摆过地摊,2016年带着攒下的10万元存款返乡,寻找全新的创业机会。

尝试都以失败告终。总结经验教训,张子威及时调整经营策略,逐渐他的地摊生意越做越红火,也攒下了第一桶金。地摊生意虽然红火,但终究不是长久之计。于是,2016年张子威决定带着攒下的10万元存款返乡,寻找全新的创业机会。

夏天在店外免费送水

回到襄阳后,正当张子威苦恼创业之路该如何走时,一位朋友向他推荐了开体彩店。这位朋友说,“开体彩代销点,不仅手续简单、投入少、上手快,最关键的是,卖出的每一张彩票都是在为公益事业做贡献。”

2017年6月,张子威的70503体彩店在襄城二桥桥头开张了。

在日常经营中,张子威始终秉承

“以诚为本,凭良心做事”的经营理念,将购彩者作为朋友对待。张子威将每位购彩者的需求进行分类做好了标签,每天都能第一时间将需求信息发送至对应的购彩者手中。

每到夏天,张子威还会购买几十箱苏打水,在店外免费向路人发放。

张子威良好的服务,给他创造了好的口碑,也为他的体彩店赢得了第一批忠实客户群体。

自掏腰包做公交广告

作为一名“90后”,张子威更加懂得营销的优势,他常常结合时下热点,自己手绘一些有趣的活动海报放在店内宣传;短视频爆火后,也学着自己策划脚本,拍摄一些体彩公益视频,发到头条、抖音等新媒体平台账号上进行

宣传……只要是贴合时代和大众的新鲜事物,张子威都会好好学习并努力尝试,并思考如何为自己的体彩店引流拉新。

因为年轻,张子威营销思维也更为活跃。有一次他看着门口来来往往的公交车时,突然想到全市这么多辆公交,如果把广告投放在公交车上,宣传效果一定非常可观。于是他立马行动,找到了当地公交集团表明了宣传意向,在多次商讨后,敲定了最终的宣传方案。

正是因为这个新颖的营销模式,在集中宣传的时间里,街面上到处都流动着张子威的70503体彩店广告。在襄阳,张子威是第一个自己掏钱在公交车上做广告的体彩代销者,一次性覆盖了襄阳市百余辆公交车。他的敢想敢做,为他的体彩店打开知名度,大幅提升销售额,他也成为了2019年襄阳市体彩销售冠军。

张子威常用自己的经历为体彩“做广告”,他说:“人行才能懂行,小小体彩店,一样可以成就大梦想!欢迎有更多和我一样的‘90后’能加入到体彩大家庭,让体彩为我们的奋斗插上翅膀,实现飞向远方的梦想。”

本报记者 丰佳佳

与从业十几年的同行相比,从事体彩销售工作不到5年的候丹丹虽是行业里的新人,但她精心打造的体彩店在山东威海体彩圈早已人尽皆知,被众多购彩者和体彩代销者称为“威海最美体彩实体店。”

齐鲁彩风

“我想打造一家最美的实体店” ——记山东威海体彩代销者候丹丹

与经验丰富的同行相比,彩票专业知识不是候丹丹的长处,基于此,候丹丹打算从装修和服务角度来为自己的实体店“加分”,她想打造一家最美的体彩实体店。

宽敞的木质茶桌、整洁大气的即开票展示柜、抬头可见的开奖走势图……优质的购彩体验体现在站点的每个细微处。“我希望购彩者进到店里就能看到当天的开奖信息以及相关赛事的预告。”为此,候丹丹在实体店的墙面上安装了三台电视、一台电脑,用来展示开奖信息、赛事预告及播放比赛。在有重大比赛时,附近的居民也会来到投注站,聚在一起观看比赛,讨论赛事。无论到多晚,候丹丹都备好茶水热情地招待大家。

拓展宣传新渠道

看到身边的朋友开始玩短视频,候丹丹意识到自己通过抖音、快手等短视频平台来讲解体育赛事,进而更好地对店面进行宣传。于是,她在短视频平台向更多人传递理性购彩理念,分享生活中的正能量。这些短视频让很多附近的居民了解到这家体彩投注站。

细微处传递温暖

候丹丹在店里打造了爱心驿站,放置了雨伞、口罩、酒精、报纸等物品,方便有需要的居民随时取用,给附近居民提供力所能及的帮助。



在社区组织给老年活动中心捐赠物品提供帮助时,她总是积极参与,她说“这些都是微不足道的小事,举手之劳。”

勤恳做事,诚信为人。候丹丹在平凡的岗位上传递着温暖,彰显了体彩人的责任与担当,传递着体彩公益微光。

三秦彩情

坚持“五个持续强化” 推进陕西体彩新发展

王世让 余剑

1月29日,在电脑型彩票复市第一天,陕西省体育局相关负责人前往陕西省体彩中心和西安市部分体彩实体店,走访慰问体彩工作人员和一线代销者、销售员。

慰问组一行先后来到西安市李家村万达广场、碑林区建西街中段体彩销售实体店,详细询问春节期间即开票彩票销售、电脑型彩票复市销售以及新型渠道建设等情况。随后,慰问组一行前往陕西省体彩中心慰问干部职工并主持召开体彩工作座谈会。

新的一年,陕西体彩要持续强化责任意识,时刻将安全摆在首位,尤其要聚焦技术安全和合规销售,加强预判预案、过程管理、应急处置,消除风险隐患,确保安全发展。要持续强化市场意识和研判市场形势,准确把握市场规律,注重用市场化手段解决发展中的问题,不断激发市场活力、增强内生动力,力争实现更

大突破。要持续强化改革意识,以“改革创新年”为契机,重点围绕事业发展中的痛点和堵点,坚持在持续深入、系统集成上下功夫,蹄疾步稳、循序渐进推进体制机制改革纵深发展。

要持续强化人才意识,加强学习培训,提高培训质量,不断增强业务人员综合素养和实操能力,着力打造一支高素质人才队伍,为事业发展提供有力支撑和坚强保障。要持续强化纪律意识,严守政治纪律和政治规矩,加强内控制度建设,营造团结奋进良好氛围,引导广大干部职工清廉守正、追求卓越、再创佳绩,奋力推动陕西体彩高质量发展再上新台阶。

参加座谈会的陕西体彩工作人员在会后纷纷表示,新的一年,将进一步坚定信心决心,锚定目标、改革创新,凝心聚力、埋头苦干,在“建设负责任、可信赖、高质量发展的国家公益彩票”道路上勇毅前行,为新时代陕西体彩高质量发展作出更大贡献。

体彩驿站



山西体彩供图

山西体彩新春慰问暖人心

本报记者 杨天婴

在2023年新春佳节前,山西体彩中心慰问组一行看望坚守在一线的体彩代销者和退休职工,传达了组织的温暖,传递了体彩的人文关怀。

慰问组一行来到太原市1401003510号体彩投注站向代销者夏志强送去了春节祝福和慰问品,并向他详细了解彩票销售、家庭生活以及子女的学习情况,倾听代销者的心声,感谢他们长期以来为体彩公益事业辛勤工作和无私奉献,鼓励代销者鼓起干劲、立足销售岗位,经营好体彩投注站,为社会公益事业作出更大的贡献。夏志强对山西体彩中心的慰问表示

感谢,表示在新的一年里要以实际行动更好的服务购彩者,践行中国体育彩票的公益使命,为山西省彩票事业发展尽自己的一份力。

随后,慰问组一行走进退休职工家中,与老同志亲切交谈,悉心了解他们的身体状况、生活状况和实际困难,并向他们详细介绍一年来山西省体彩彩票事业新发展,认真听取他们关心的问题和建议,并表示今后会一如既往地关心和中心的工作,继续发光发热,努力为推动山西体彩事业的发展发挥余热。

开奖公告

■7星彩第23010期
本期销售:16837040元
开奖号码:
3 3 9 4 2 9 + 5

本期销售:35996226元
开奖号码:9 1 1 1
■排列5第23021期
本期销售:16892246元
开奖号码:9 1 1 7 9

1月31日



公益体彩 官方微信



公益体彩 官方微信

本版新闻热线:
010-67110066 转 563
电子信箱:
tycp2001@263.net