

## ■ 特别关注

在彩票店里喝咖啡做美甲

## 体彩跨界融合瞄准年轻人群体

本报记者 张小可

从传统实体渠道到便利连锁渠道，从体彩展示体验中心到小微零售渠道，体彩实体渠道发展一直在转型升级，围绕“全产品、全渠道、全价值链”的发展理念，不断寻找体彩销售与多业态高质量融合发展的方向，不断推动“体彩+”跨界融合。

为了应对市场的变化，跨界融合逐渐成为体彩销售渠道拓展的新趋势。

起床后用一杯美式提神消肿；上班途中点一杯咖啡外卖，边喝边工作；约上三五好友在网红咖啡馆里打卡拍照……咖啡似乎成了现在年轻人生活工作的“标配”。恰逢此时，一家“体彩+咖啡”新渠道店应运而生。

这家跨界融合体彩店位于四川省成都市温江区南熏大道三段街道，在这个充满惊喜的体彩咖啡特色店中，购彩者可以品尝到香淳的咖啡，同时还有机会收获独特的“幸运”！

这家实体店的代销者李先生是咖啡爱好者，在经营体彩店的同时萌生了开一个能喝咖啡的彩票店的想法，这个想法得到了成都西区体彩中心的大力支持。李先生借用平时看直播学到的“制造话题，提前预热”的方法，把这家“体彩+咖啡”新渠道店的装修过程在社交平台“小红书”上更新，得到了网友的关注，也为实体店的开业预热。

由于该店位于温江大学城附近，“体彩+咖啡”的模式很符合年轻人的喜好，在等待咖啡制作的时候

买一张彩票，成为了年轻购彩者的消费习惯，将彩票销售与咖啡品尝相结合，创造了一种全新的消费体验。无论是对购彩者还是对咖啡爱好者来说，在这种独特的创意融合下，体验体彩与咖啡的双重美味，畅享“超级加倍”的幸运和快乐。

想把喜欢的球队元素画在指甲上怎么办？在浙江宁波南塘老街旁的一家与体育彩票跨界“牵手”的美甲店就可以做到。对代销者杨月华而言，“体彩+美甲”的美妙融合背后，是她与体育多年的深厚缘分。去年世界杯前夕，杨月华终于在营业近十年的美甲店开通了体育彩票销售功能。“有些女性顾客也是球迷，会要求把球队球星元素画在指甲上。”受到启发的杨月华决定设计运动风美甲展示板，其中当然少不了体彩元素的融入，她还从丰富精美的“顶呱刮”设计中借鉴创意，“像体彩吉祥物乐乐小星的形象也非常可爱非常萌，经常在店里的热销榜上。”

在杨月华看来，不要小看这些在指尖上勾勾画画的运动元素，这也反映了一种体育文化，一种认同感。“在世界杯这样的赛场上经常能看到球迷们把自己主队的图案画在脸上，这在彩票和美甲上也是一样的。”杨月华说，每当有大型体育赛事到来，尝试“运动风美甲”的人也就多了起来。

无论是多元化的销售渠道，还是创新性的合作模式以及资源整合的有效利用，跨界融合体彩店为彩票行业带来了新的增长点。随着时代发展，体彩将会继续挖掘新的渠道模式，提高购彩的便利性，增加消费者的满意度，以积极的行动促进销售渠道跨界融合，吸引更多群体参与到体彩公益事业中来，为体彩市场注入新鲜力量。



## ■ 津彩之窗

发挥实体店宣传阵地作用

## 天津体彩打造“津彩益+”品牌

本报记者 丰佳佳

近日，“体彩+”实体店授牌仪式暨“津彩益+”品牌揭幕仪式在天津体彩中心举行。

根据国家体育总局体育彩票管理中心关于组织开展“体彩+”实体店建设工作的要求，天津体彩紧密结合当前社会形势和体彩市场发展需求，以“体彩+”项目大赛为契机，打造属于天津本地的“体彩+”品牌——“津彩益+”。“津彩益+”充分发挥体彩实体店公益宣传阵地的作用，将社会多方力量汇聚起来，通过实体店这个窗口，持续履行体彩社会责任，彰显公益体彩属性。

揭幕仪式上，天津体彩中心向首批落成的19家“津彩益+”主题实体店授牌。天津体彩中心相关负责人表示，此次天津体彩“津彩益+”项目是落实总局体彩中心“体彩+”建设工作的重要举措，通过与社会各界的合作实现资源共享、优势互补，提升体彩品牌形象，彰显体彩责任担当，借助各方力量为公益体彩注入更多活力，使体育彩票的销售和宣传更加全面广泛。天津体彩希望通过“津彩益+”项目，拓展更多合作单位，凝聚更多社会公益力量，夯实体彩实体店公益宣传阵地功能，向社会公众传播更多公益知识。

“津彩益+”实体店建设项目首批建立的19家实体店根据承担的功能划分为多个主题，分

别是与天津市公安局建立的防范电信网络诈骗主题店，与天津市生态环境局建立的生态环境保护主题店，与天津市人民政府国防动员办公室建立的国防动员知识主题店，与津燃华润燃气有限公司建立的燃气安全知识主题店和体现体育活力的运动主题店。

为深入落实体彩系统行风专项治理工作，强化实体店公益宣传，天津体彩将首批落成的“津彩益+”主题实体店代销者列为公益宣传员。揭幕仪式现场，代销者戴彦向大家分享了从业20年来的感受，她说，随着体彩的发展，体彩实体店的服务功能在不断外延，早已不限于销售彩票这个单一的功能，它已经成为体彩服务社会的载体，更是展示体彩公益形象的窗口。天津体彩推出“津彩益+”项目，整合了更多资源，为大家服务社会提供更多思路和渠道。“希望通过我们的努力为更多购彩者提供优质服务，为人们的幸福生活增添便利，为天津的发展作出更多贡献。”戴彦说。

据悉，天津体彩下一步将以建设满足人民需要的体彩店为理念，持续推动“津彩益+”项目落地，激发体育彩票传统渠道活力，将体彩公益属性落到实处，打造“有特色、有品位、有实效”的多功能实体店平台，形成共同促进高质量发展的强大合力，推动“体彩+”发展不断向纵深迈进。

## ■ 新疆体彩

本报记者 赵萌

为推动全民健身活动的广泛开展，丰富当地居民身边的体育活动，引导社区居民养成健康的生活方式。日前，新疆博尔塔拉体彩联合博乐市南城街道滨河社区，在博乐市南城太湖阳光小区广场开展了社区趣味运动会。来自滨河社区的工作人员、社区党员、阳光小区住户、物业工作人员100多人参与其中。

本次运动会以娱乐性和趣味性为主，设有扔乒乓球、套袋跑、夹乒乓球跑、跳绳等多项趣味竞赛项目，现场欢呼声、呐喊声此起彼伏。通过此次比赛，激发了大家参与运动的积极性，在锻炼身体的同时，彼此间的交流多了，友谊更深了。赛后有居民表示：“非常开心来参加体彩组织的社区运动会，可以让我在家门口就得到锻炼，还促进了邻里关系和谐，非常有意义。”

趣味游戏互动环节，游戏规则简单易懂，居民们在轻松愉快的氛围中参与互动。而体彩定制奖品的发放，更是将活动推向高潮。同时，太湖阳光小区广场搭建了黄色体彩主题帐篷，摆放了各类奖品及体彩宣传材料。体彩工作人员通过宣传展板、宣传单向大家展示了体彩助力全民健身等方面的公益贡献，让大家对体彩公益性质和责任彩票理念有了更多认识。不仅如此，现场还有“顶呱刮”彩票可供居民体验，让大家在运动的同时享受即刮即中的快乐。

活动相关负责人表示，此次运动会不仅丰富了居民的业余文化生活，还推动了全民健身与全民健康深度融合，在提高了居民身体素质的同时，为社区居民们搭建了一个展示才华、增进友谊的舞台。

## 新疆社区趣味运动会风采

## ■ 齐鲁彩风

## 泰安体彩为代销者家人送祝福

本报记者 赵萌

为感谢体彩工作者对体彩公益事业的辛勤付出，进一步增强销售员队伍的归属感和凝聚力，日前，山东泰安体彩组织开展了走访慰问活动，向优秀体彩从业人员和身边的老人送节日的慰问。

泰安体彩中心负责人来到肥城市优秀代销者武如钰的家中，看望慰问武如钰的外祖父闫现海。该负责人表示，武如钰在体彩工作中爱岗敬业、服务热情、乐于助人，这次登门看望既是报喜也是祝福，希望他继续发挥能力优势。

在新泰市新甫街道南公庄村，泰安体彩中心负责人看望了优秀代销者陈龙的父母，并现场演示收音机如何播放使用，如何

听戏听评书。陈龙的父亲说：“这个礼物真不错，很贴心，谢谢你们。”陈龙是新泰市3716016229实体店代销者，因为热爱足球赛事，服务热情周到吸引了一大批足球爱好者，连续多年被评为新泰市明星站长。

据介绍，本次泰安体彩共走访了48家优秀从业人员家庭，向体彩代销者背后的家人送去一份诚挚的祝福，同时鼓励一线销售人员深怀敬老之心，笃行爱老之事，积极构建公益体彩队伍里的温馨家风、优良行风。

泰安体彩中心负责人表示：“本次走访是泰安体彩重阳节公益活动的延续传递，也是公益体彩服务当地公共事业，履行社会责任的生动实践。”

## ■ 浙江彩风

## 台州体彩打造“运动+公益”健身新模式

本报记者 王辉

近日，“迈开步 动出彩”台州体彩社区趣味运动会在浙江省台州市温岭市泽国镇人民政府前广场举行。

体彩社区运动会作为体彩开创的全民健身主题大型品牌活动，通过“运动+公益”的健身新模式为大众带来沉浸式互动体验，让大众在家门口就能运动健身、享受美好生活。参与者到达现场后，拍一张打卡照片，即可领取一张体彩即开票。

台州体彩还在现场设置了足下生“彩”、中得头“彩”、圈中精“彩”、投出风“彩”四个趣味运动项目，每个项目都排起了长龙，欢声笑语不断。套圈、踢球、投篮，参与者在感受趣味运动带来的快乐的同时享受互动问答。

同时，还能赢得印章。集好印章以后，还能到兑奖区兑换体彩吉祥物乐乐小星手办、玻璃杯、毛巾、钥匙扣等精美奖品。

台下欢乐不断，台上更是精彩纷呈。温岭流光溢彩舞蹈队带来伞舞和花篮舞，引得现场观众的阵阵掌声。除了精彩的舞蹈，现场还有木马乐队为大家献上多首脍炙人口的歌曲。

在精彩节目中间，还穿插了多轮有趣的互动问答。主持人一抛出问题，现场的观众便纷纷举手参与其中。答对问题的小群众，还能获得台州体彩精心准备的礼包。

此次社区趣味运动会不仅营造了全民参与健身运动的氛围，还让大家在充满趣味的运动中，收获快乐与健康。



## ■ 龙江彩讯

立足本岗 深入基层

## 绥化体彩加强实体店安全生产工作

本报记者 王世让 周波

近日，在寒冬即将到来之际，黑龙江省绥化市体彩中心志愿服务队对辖区内实体店进行了全面清理，使实体店环境焕然一新，提升了体育彩票品牌形象。

绥化体彩中心还精心设计了一系列实用的营销物料，为实体店提供全方位服务，助力实体店多元化营销，并向购彩者发放责任彩票公众手册，让责任彩票理念得到进一步推广。在帮助实体店的过程中，绥化体彩中心工作人员还同步进行了安全隐患排查，发现问题立即整改，为购彩者提供一个安全、放心的购彩环境，确保实体店安全稳定运营。

近年来，绥化体彩中心立足本岗，在深入群众、贴近群众、服务群众中，切实研究并提出解决问题的思路办法和有效举措，成立了以党员为骨干，绥化体彩中心全员参与的志愿服务队，他们深入基层，将办实事好事落到实处。

绥化体彩中心还与中国联通（绥化分公司）携手为体彩专线做全身体检，多年的持续合作，为体彩打造了安全、畅通的网络通道，为实体店提供线路保障。与绥化市公安局（北林分局）网监大队强强联手，为实体店排查销售风险点，以零容忍的态度严厉打击私彩，坚决维护市场秩序，强合规售彩运营。与交通银行（绥化分行）精诚协作，为筑牢资金安全防线，防范资金风险，提供一站式服务。

凝心铸魂筑牢根本，实干担当促进发展，绥化体彩中心联合多部门打出一套强责任、重担当、保安全、促营销的组合拳，多维度推进体彩基层建设。坚持从实际出发，了解和掌握真实情况，潜心对实体店实际问题进行思考，切实做到“真研究问题、研究真问题”。

绥化体彩中心志愿服务队相关负责人表示：“希望通过我们的努力，为实体店提供更多更好的服务，共同推动体彩事业负责任、可信赖、高质量发展。”

## ■ 粤彩风云

## 广州观摩团零距离见证开奖

本报记者 黄心豪文/图

10月23日至26日，由优秀代销者、销售员、优秀专管员、媒体记者等组成的第二批“相约体彩”广州观摩团赶赴北京和河北雄安新区，见证体彩阳光开奖，体验即开票印制全流程，并到雄安新区体彩实体店展开经验交流。

“津彩益+”实体店建设项目首批建立的19家实体店根据承担的功能划分为多个主题，分



后，她深有感触：“我接触彩票都有36年了，这次看到即开票的生产流程，印制设备太好了，速度很快，而且纸票质量很好，更坚定了我们代销即开票的信心。”

10月25日，广州观摩团来到河北雄安新区，与当地优秀代销者交流经

验。大家对体彩实体店经营服务、公益传播等展开了深入交流，畅所欲言，彰显“体彩一家亲”。

“这次观摩之行是难忘的现场见

证和学习过程，让我们真切感受到体彩的公益与公信。”广州体彩代销者吴海兰说。